

2000

MAKLERKONTOR
BRAND
& Co.

MAKLERKONTOR BRAND & CO.

Finanzmakler KG
Immobilienmakler KG
Versicherungsmakler KG

Morsbachallee 4 - 10
Telefon (0 57 31) 17 75-0
Telefax (0 57 31) 17 75-67
www.brand-partner.de



Dipl.-Ök. Jörg-Dieter Brand

Trotz diverser Bereini-
gungseffekte an den
Finanz-, Immobilien-
und Versicherungs-
märkten des Jahres
2000 hat sich unsere

Unternehmensgruppe gut behauptet
und in einigen Bereichen ihre Ergeb-
nisse verbessern können.

Grundsätzlich wird auch von unseren
Beratern begrüßt, dass sich wieder mehr
"Hirn als Gier" an den Aktienmärkten
Geltung verschafft. Doch die erfolgte
Überreaktion hätte nicht so deutlich
nach unten ausfallen müssen.

Im Immobiliensektor dümpelte die
Nachfrage eher lustlos vor sich hin bei
einem deutlichen Überangebot.

Der Versicherungsbereich trauert immer
noch dem Boomjahr 1999 hinterher - in
freudiger Erwartung der Riesterschen
Rentenankündigungen.

Wir waren uns bewusst, dass wir unse-
ren Markt selber machen mussten und
freuen uns, dass unsere Arbeit bei unse-
ren Kunden und Mandanten auf so
fruchtbaren Boden gefallen ist.



FINANZEN

Finanzierungen	4.858.000 DM
Ausstellungsleasing	150.000 DM
KFZ-, Maschinenleasing	1.500.000 DM
Absatzfinanzierung	3.341.000 DM
Geschlossene Immobilienfonds	2.376.000 DM
Schiffsfonds / Medienfonds, Venture Capital Fonds	5.169.000 DM
Depotvolumen	14.184.000 DM
Sparpläne	185
(jeweils das Neugeschäft im Jahre 2000)	

IMMOBILIEN

Verkäufe	8.651.405 DM
Vermietungen	23.535 DM
Projektentwicklungen:	Innovationszentrum Fennel
	22 EFH Lilienthal
	40 EFH Ostermasch

VERSICHERUNGEN

Anzahl der Kunden	2.143
Lebensversicherungsverträge	143.907.283 DM
KV + Pflegeversicherungsprämien	557.445 DM
Prämienvolumen ohne LV und KV	3.623.686 DM
Anzahl der Schäden	379
Schadenvolumen	1.560.225 DM

TOP LEISTUNG



TOP TEAM

PERSÖNLICHE BETREUUNG

Strategisches Vermögensmanagement
Schiffs-, Immobilien-, Medienfonds
Investmentfonds
Finanzierungen / Leasing

UNABHÄNGIGE PRODUKTAUSWAHL



KOMPETENTE KONZEPTE

Strategisches Immobilienmanagement
Projektentwicklung
Makeln neuer und gebrauchter Objekte

VERTRAUENSVOLLE ZUSAMMENARBEIT



Der etwas andere Makler

Versorgungs- und Versicherungsanalyse
Maßgeschneidertes Deckungskonzept
Modellpolicen, Branchenlösungen